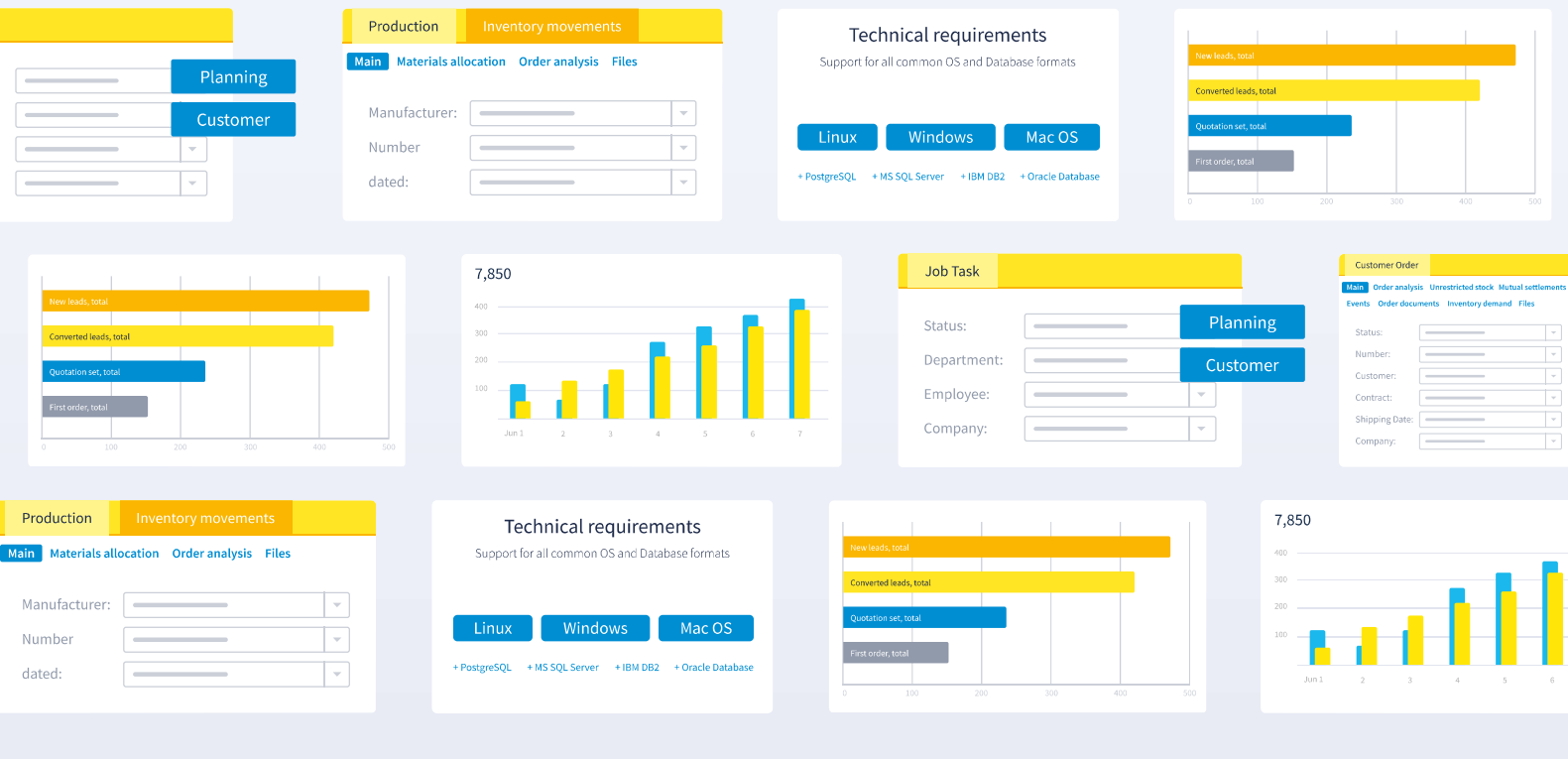


1C:Drive

¡Haga crecer su negocio!

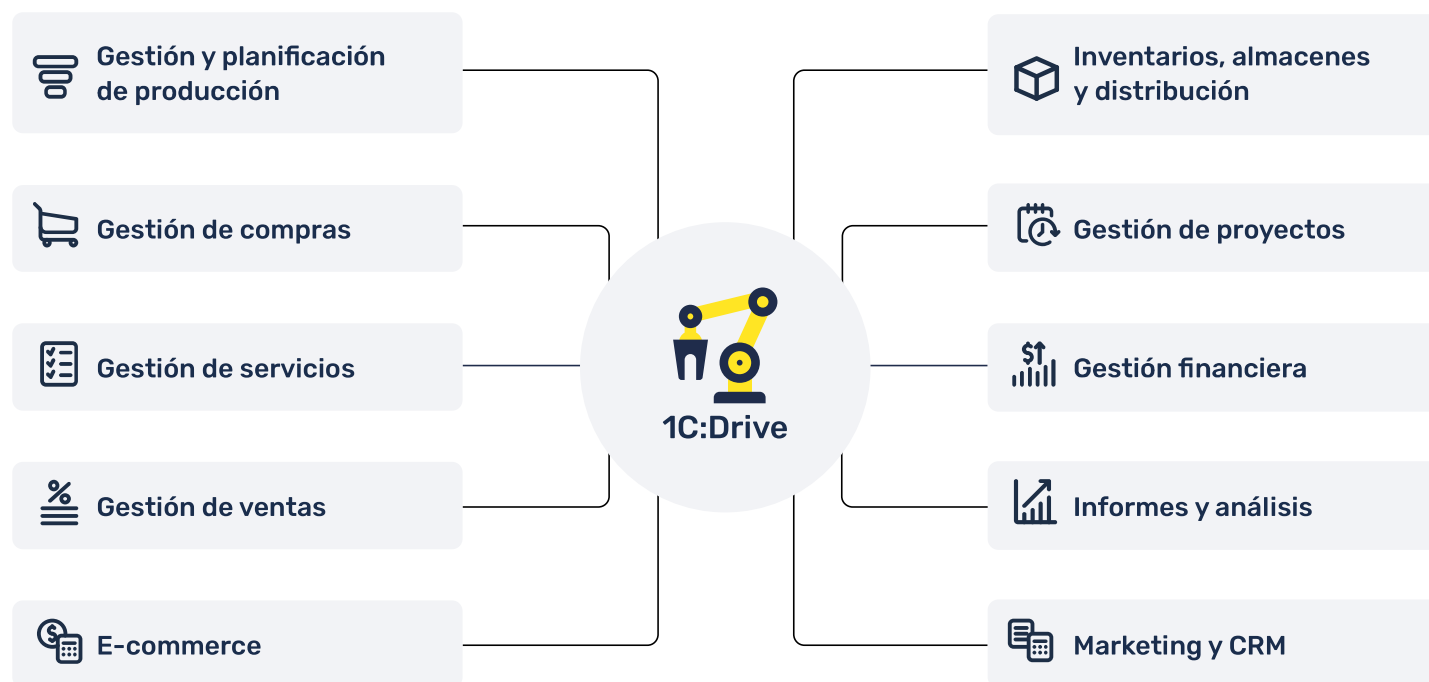
Solución ERP personalizable e integral para acelerar el crecimiento de su empresa y que ayudará a mantener esta dinámica competitiva en un entorno empresarial que evoluciona rápidamente.



- ✓ Un sistema ERP listo para implementar en cualquier negocio ya sea de producción, comercialización o de servicios
- ✓ Sistema que se adapta a los procesos y necesidades de su negocio
- ✓ Confiable sistema ERP en una de las plataformas con más crecimiento 1C:Enterprise
- ✓ Equipo de atención y apoyo al cliente disponible para llevar a cabo cualquier implementación que generará resultados
- ✓ Diseñada para cubrir las necesidades a medida del crecimiento de su negocio
- ✓ Ajustable a los presupuestos de pequeñas y medianas empresas

Sistema ERP completo para PYMEs

El sistema ERP 1C:Drive está basado en 1C:Enterprise, una plataforma completa y “low-code”. Lo que permite una fácil personalización, adaptación al entorno dinámico del mercado y que se ajuste a los procesos comerciales existentes. Además, garantiza la transparencia de los mismos y no eleva el TCO (Costo total de propiedad) de la empresa.



Casos exitosos de clientes

“En menos de 1 año pudimos crear un centro de servicio consolidado que cubre toda Europa, Asia y la región del Pacífico, integramos soluciones para el control del aspecto financiero y pudimos construir procesos comerciales unificados para todas las sucursales en las diferentes regiones ya mencionadas.”

Natalya Zueva
Jefe del Departamento de Desarrollo e Implementación de Aplicaciones empresariales, SPLAT

“Después de recibir todas las propuestas, nos centramos principalmente en 4 de ellas. Los 4 sistemas ERP en consideración eran de proveedores internacionales. El sistema ERP de 1C:Drive tenía la ventaja de ser flexible, multiempresa y se ajustaba perfectamente a las complicadas leyes turcas, algo crucial para nosotros.”

Oguzhan Aydogan
Gerente de operaciones Comerciales, LabMarker

Beneficios de 1C:Drive

Automatice y gestione los procesos comerciales, total visibilidad de todas las operaciones y genere nuevas oportunidades de crecimiento.



Fácil inicio y listo para crecer de forma conjunta

1C:Drive puede ser implementado de forma muy eficaz, por lo general el tiempo de implementación oscila entre 4 a 12 semanas. Posteriormente, está listo para cargar los datos del cliente y empezar a operar. Es ideal para empresas que se encuentran en crecimiento. Además, permite a los clientes trabajar o utilizar solo las funciones que necesitan, para más adelante agregar otras funciones, escalar el sistema y agregar usuarios. Todo a medida que va creciendo el cliente.



Personalizable para cubrir necesidades comerciales específicas

El sistema ERP 1C:Drive permite automatizar procesos comerciales complejos y únicos. Soporta diferentes procesos tecnológicos, estándares y requisitos locales. Puede ser implementado en un servidor local o funcionando a través de la nube (private cloud), se integra con diferentes SGBD (Sistemas de gestión de base de datos o DBMS en inglés), sistemas de terceros y equipos. Además, se adapta a los procesos comerciales existentes y si estos sufren cambios de acuerdo al entorno dinámico del mercado, el sistema también puede ser ajustado.



Posibilidad de desarrollar negocios en todo el mundo

Poder desarrollar su negocio de forma internacional, es una funcionalidad disponible en 1C:Drive: tiene la posibilidad de operar con diversas divisas, o las divisas admitidas en su gestión y contabilidad. El trabajo con divisas múltiples se puede llevar de manera simultánea. Además, realice el seguimiento de los branches, los almacenes y las unidades comerciales en un solo sistema.



Un sistema ERP completo para empresas medianas

1C:Drive cubre todos los procesos típicos y rutinarios de las pequeñas y medianas empresas, dentro de estos procesos se incluyen: ventas, servicios, producción y otros. Toda la funcionalidad ya está disponible de forma predeterminada en el paquete estándar, por lo que no es necesario la compra de módulos o complementos específicos por separado.



Hace que todas las operaciones sean transparentes

No es secreto que las decisiones comerciales acertadas se toman a base de datos reales, estos deben ser exactos y transferidos sin errores, para un correcto análisis. 1C:Drive es un sistema completo, abierto y que puede generar más de 100 informes (incluyendo informes financieros, de rendimiento, diagramas, resumen sobre la carga de trabajo y otros). Además, puede ser ajustado para generar informes adicionales y específicos, según las necesidades del negocio. De esta forma, se obtiene una vista general completa del estado de la empresa y facilita la toma de decisiones, ya que estos están basados en datos reales y confiables.



Un ERP tecnológico, popular y confiable

La plataforma 1C:Enterprise fue probada a nivel mundial, por lo que las funcionalidades de 1C:Drive son sumamente confiables. Con una historia de más de 30 años de éxito en el mercado de sistemas ERP y más de 1,5 millones de clientes en industrias como: manufactura, ventas minorista, textil, servicios y otras industrias alrededor de todo el mundo.



4 a 12

Semanas tiempo promedio de implementación de proyectos



3 a 70

Puestos de trabajo automatizados por cada proyecto implementado



Más de 150 Partners

Alrededor del mundo, con experiencia local y listos para implementar 1C:Drive



Mejorar la gestión y planificación de los procesos de producción basados en datos, operaciones de inventario en tiempo real y la posibilidad de personalizar el sistema para procesos específicos y cambiantes.

- ✓ Gestión completa del ciclo de producción, desde la creación de la orden de producción, seguimiento, análisis de costes de producción hasta la entrega al cliente
- ✓ Soporte de diferentes formatos y complejidad de producción. Desde simple ensamblaje hasta producción por etapas. También soporta “producción por pedido” (make-to-order), “producción por proyecto” (project-based) y producción continua (make-to-stock).
- ✓ Planificación de producción en tiempo real, con referencia en pedidos. Datos exactos sobre la carga de trabajo, disponibilidad de recursos, etc.
- ✓ Estimación de beneficios sobre artículos producidos, contabilidad de costes y control de márgenes de ganancia. Contabilidad de gastos directos e indirectos (gastos generales de producción).
- ✓ Gestión de producción y contabilidad de bienes con múltiples variantes, lotes y números de serie.
- ✓ Fácil y rápida personalización de procesos de producción no estándar o únicos y que pueden sufrir cambios repentinamente.
- ✓ Favorable para trabajar con subcontratos y prestar servicios de producción con otras empresas o con productores independientes.
- ✓ Sistema ERP fácil de integrar con otras soluciones o sistemas de TI o hardware que admita protocolo de intercambio de datos flexible, incl Sistema CAD y MES.

Producción por pedido (make-to-order)



Producción continua (make-to-stock)



Funciones clave para empresas productoras

Gestión de órdenes

- ✓ Creación de órdenes de producción con base en ventas, demanda de mercado u órdenes de producción posteriores
- ✓ Seguimiento del estado de cada pedido en tiempo real
- ✓ Estimación de rentabilidad de cada pedido antes de iniciar la producción y gestión general de gastos de producción

Producción

- ✓ Planificación de producción: operaciones, organización de pedidos, establecer prioridades o replanificar la producción
- ✓ Producción por lotes
- ✓ Producción según uso de materiales bajo el método FEFO (en español primero en expirar, primero en salir) según la fecha de vencimiento
- ✓ Montaje/desmontaje, soporte de flujos/ procesos de producción complejos

Integración y aplicación móvil

- ✓ Integración con ProManage y con otros sistemas para la gestión de procesos de producción únicos (MES/MOM)
- ✓ Aplicación móvil para generar órdenes de producción desde planta o desde fuera del territorio local

Compras e inventario

- ✓ Gestión de compra de materiales y componentes en función a los pedidos actuales con ayuda de la herramienta “Demand Planning Tool” (en español Herramienta para la planificación de producción) para producción tipo continuo (make-to-stock)
- ✓ Gestión de inventario de productos complejos, que pueden tener variaciones. Se lo hace por número de serie, atributos, categorías, etc
- ✓ Compatibilidad con método FIFO (en español primero en entrar, primero en salir) y valoración de inventario

Subcontratos

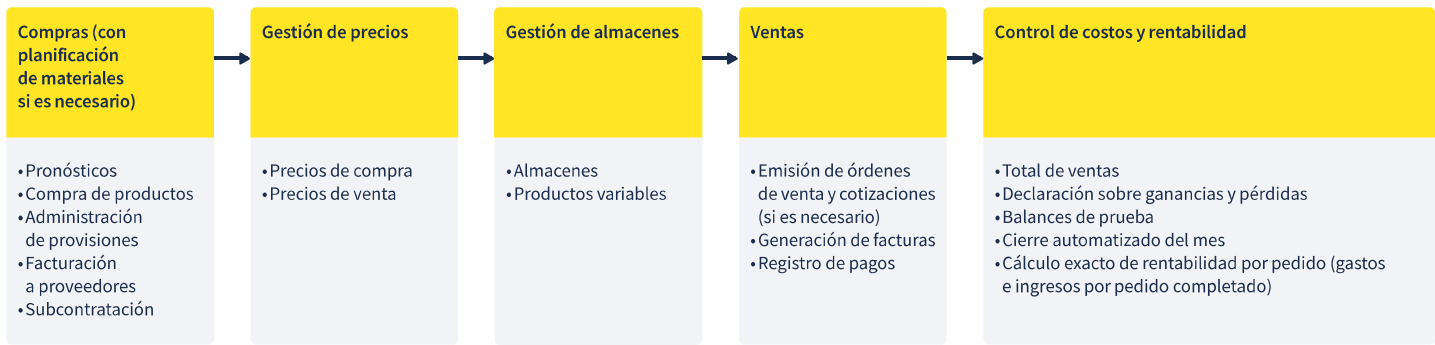
- ✓ Gestión de subcontratistas para producción de componentes/material necesario para completar pedidos
- ✓ Prestación de servicios como subcontratistas para terceros



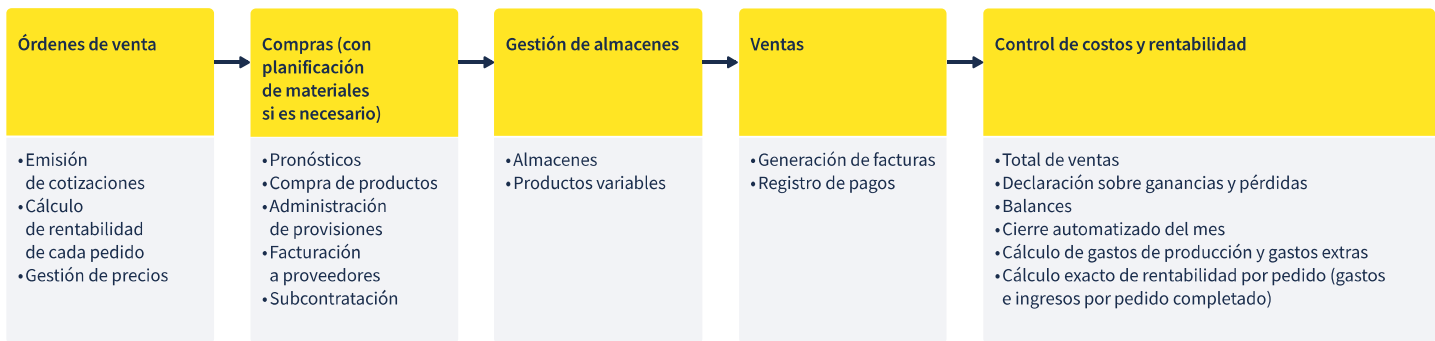
Podrá cumplir con los plazos de entrega y mejorar las ventas con ayuda de un sistema flexible que realiza seguimiento al inventario de forma correcta y gestiona los precios. Además, ejecute operaciones en diferentes países con la seguridad de un soporte integral de comercio internacional.

- ✓ Solución multifuncional para gestionar pedidos y todos los procesos orientados a los clientes. Desde que se realiza el pedido hasta que el mismo es completado. Todo en un único sistema ERP.
- ✓ Intercambio de datos entre compras, finanzas, ventas y otros departamentos sin pérdidas ni demoras.
- ✓ Integración con e-Commerce para hacer seguimiento de inventario, gestión de precios en tiempo real, gestión de fechas de entrega y creación de pedidos en el sistema de forma automática.
- ✓ Portal de Contrapartes para agilizar las interacciones en ventas, compras y servicios con contrapartes.
- ✓ Sistema de descuentos flexible para mejorar las ventas ofreciendo los mejores precios del mercado.
- ✓ Soporte de operaciones internacionales: diferentes enfoques contables (costos, precios, tarifas aduaneras, gastos generales, etc), multdivisa y seguimiento a los diferentes puntos, sucursales, almacenes y unidades comerciales en un mismo sistema.

Almacén de ventas



Órdenes de pedidos



Funciones clave para distribuidores y Comercializadores

Gestión de precios y proveedores

- ✓ Trabajo y registro de los precios de proveedores, historial de precios y referencias cruzadas de los mismos
- ✓ Gestión de precios y descuentos/ofertas
- ✓ Gestión de las solicitudes de precio (RFQ en inglés) y de las propuestas en respuesta a las mismas
- ✓ Gestión de perfil de cliente con el debido historial de pedidos (CRM)
- ✓ Generación de órdenes de compra y compra de productos en base a la demanda prevista
- ✓ Establecimiento de plazos de entrega según el método de pago, como ser: contrato, contra reembolso ó efectivo
- ✓ Portal de Contrapartes

Operaciones comerciales internacionales

- ✓ Declaraciones de aduana y registro de IVA
- ✓ Soporte de diferentes divisas

Inventario

- ✓ Seguimiento de lotes mediante métodos como: FEFO y FIFO. Capacidad para establecer fechas de vencimiento de productos
- ✓ Gestión de inventario por lotes
- ✓ Inventario de productos o paquetes con variables (color, talla, etc)
- ✓ Tasas para la conversión de inventarios de productos a diferentes unidades
- ✓ Gestión de múltiples almacenes
- ✓ Reserva de productos en algún almacén en concreto para completar pedidos
- ✓ Herramientas para despacho de pedidos

Soporte de diferentes métodos comerciales

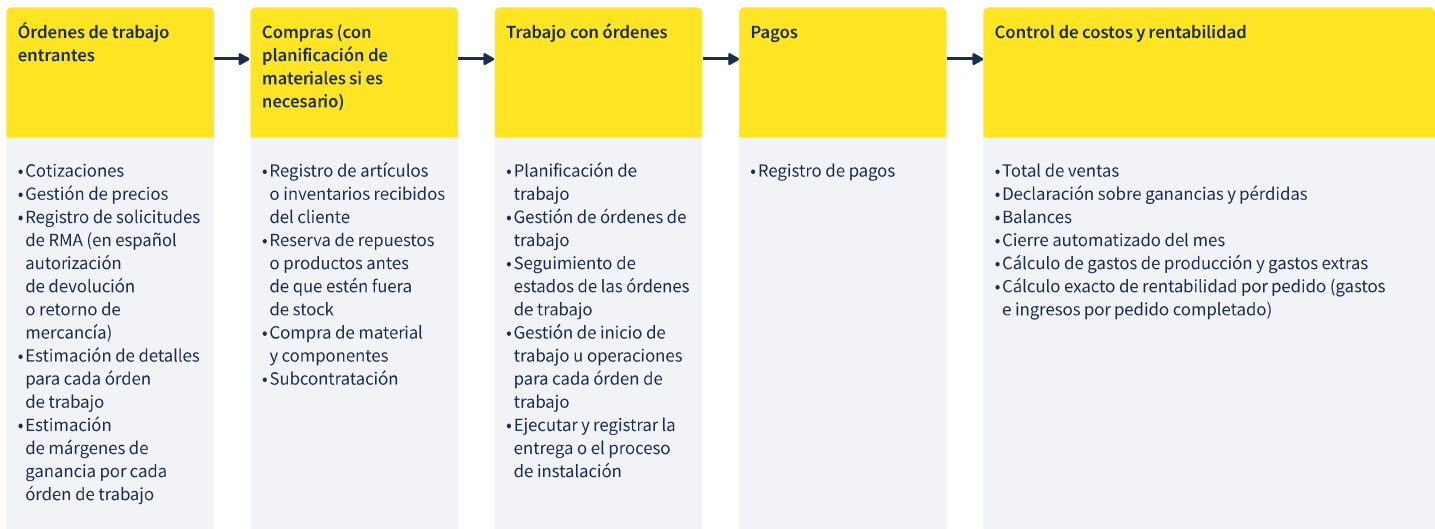
- ✓ Integración con la mayoría de CMS para eCommerce. [Poner viñeta] Integración con Magento lista para implementar y comenzar operaciones
- ✓ Prestación y recepción de servicios para o de terceros (subcontratación)
- ✓ Registro de pedidos con dropshipping



Ofrezca una mejor experiencia a sus clientes proporcionando servicios de calidad en la reparación o mantenimiento de equipos. Todos los procesos consolidados en un solo sistema, desde la gestión de la solicitud, pasando por el seguimiento, control de calidad hasta que la orden de trabajo se completa, incluyendo un sistema CRM.

- ✓ Soporte de diferentes actividades comerciales, incluyendo servicio técnico por garantía de productos, refacción o reparación general, mantenimiento de equipos vendidos o solicitudes para la instalación de los mismos.
- ✓ Seguimiento de órdenes de trabajo transparente y en tiempo real, para proporcionar a los clientes un mejor servicio y planificar el trabajo de forma más eficiente.
- ✓ Balance de stock y gestión de almacenes y disponibilidad de productos y repuestos.
- ✓ Gestión de registro de clientes en un único sistema, para generar las mejores ofertas para sus clientes.
- ✓ Creación de órdenes o solicitudes de devolución (RMA) y seguimiento de estados por parte de las contrapartes directamente en el Portal de Contrapartes en 1C:Drive.
- ✓ Integración con sistemas para la atención al cliente, así ofrecer seguimiento de la orden de trabajo en tiempo real y con datos precisos a los clientes.

Servicios



Funciones clave para empresas que prestan servicios

Gestión de órdenes de trabajo

- ✓ Registro y gestión de órdenes de trabajo, haciendo el debido seguimiento al estado de los mismos
- ✓ Registro de solicitudes de garantía / devolución de mercancía
- ✓ Seguimiento de pedidos por inventario SN, por empleado asignado u otros parámetros
- ✓ Posibilidad de estandarizar el procedimiento de prestación de servicios, mediante la gestión del listado de materiales (BOM por sus siglas en inglés)
- ✓ Cálculo de costo de trabajo para cada orden de servicio
- ✓ Emisión de cotizaciones, facturas de ventas y registro de las mismas para la fiscalización

Gestión de equipo de trabajo

- ✓ Seguimiento del horario y estado de disponibilidad de cada uno de los empleados
- ✓ Seguimiento de las horas de trabajo dedicadas a cada orden de trabajo

Compras e inventario

- ✓ Seguimiento de stock de materiales, repuestos y componentes
- ✓ Inventario de materiales, repuestos, componentes con variantes (modelo, tamaño, marca, etc) y productos relacionados
- ✓ Compra de materiales y componentes necesarios para el pedido
- ✓ Registro de inventarios recibidos por parte cliente
- ✓ Registro de transferencias de inventario (bajas), o inventario en el sistema del cliente

CRM y otras integraciones

- ✓ Integración con plataformas CMS de eCommerce
- ✓ Gestión de perfil de clientes, incluyendo el historial de pedidos en un propio sistema CRM

Funciones de 1C:Drive

1C:Drive cubre todos los procesos típicos y rutinarios de las pequeñas y medianas empresas, dentro de estos procesos se incluyen: ventas, servicios, producción y otros. Toda la funcionalidad ya está disponible de forma predeterminada en el paquete estándar, por lo tanto no existe la necesidad de comprar módulos o complementos específicos por separado.



Gestión de producción

- Gestión de órdenes de producción según el pedido del cliente o según el plan de producción
- Planificación y organización sobre el consumo y el suministro de materiales
- Configuración y control de disponibilidad de los centros de producción
- Gestión del listado de materiales, informes sobre los mismos y productos semielaborados
- Configurador de Productos
- Transferencia de inventario: materia prima a producción y producto terminado a almacenes
- Administración de órdenes de producción desde la creación, cierre, monitoreo, hasta el seguimiento de estados
- Administración de tareas en producción: monitoreo, asignación, división y otros
- Registro de operaciones tecnológicas empleadas en productos terminados
- Administración de subcontratistas
- Gestión de gastos de producción según procesos empleados
- Cálculo de rentabilidad de cada pedido



Gestión de compras

- Planificación de demanda y compras
- Procesamiento y recopilación de cotizaciones
- Registro de condiciones de pago
- Registro, almacenamiento y análisis de precios de proveedores
- Registro y almacenamiento de datos sobre compras
- Supervisión de estados de transacciones sobre compras
- Gestión de referencias cruzadas de productos
- Gestión de devoluciones
- Registro de costos de entrega
- Importación de bienes
- Seguimiento de cuentas por pagar
- Subcontratación



Gestión de ventas

- Elaboración de ofertas para los clientes
- Pedido de artículos para su posterior comercialización
- Contabilidad de productos por lotes o por número de serie con variantes
- Facturación de clientes
- Gestión de devoluciones
- Desarrollo de estrategia de precios (establecer precio por defecto, concertar variables de precios, etc)
- Creación de planes de descuento flexible (automáticos, manuales o por pago anticipado)
- Definición de condiciones de pago (condiciones especiales)
- Definición de plazos de entrega (términos especiales)
- Estimación de rentabilidad de cada pedido completado
- Reservas de productos/artículos en stock
- Seguimiento de pedidos pendientes
- Gestión de ventas según el consignatario
- Análisis completo de ventas en general
- Portal de Contrapartes



Planificación y control de producción

- Organización y seguimiento del listado con órdenes de producción, establecimiento de prioridades
- Programación y especificación de operaciones
- Observación del programa de producción a través del gráfico Gantt
- Supervisión de la elaboración de pedidos



Integración con eCommerce

- Integración con plataformas CMS de eCommerce
- Sincronización de datos con la tienda online (productos, variantes, stock, precios, etc)
- Registro de pedidos que se realizan a través de la página web en el sistema
- Seguimiento de la documentación sobre pagos
- Registro y seguimiento de las transacciones directas a través de la página web



Gestión de inventarios, distribución y ventas al por mayor

- Registro de transferencias de inventario y transferencias entre almacenes
- Gestión de las órdenes de transferencia y sus correspondientes estados
- Seguimiento de productos con variantes, categorías y atributos
- Rastreo y seguimiento de lotes de producto bajo el método FEFO
- Asignación de artículos según contenedores
- Control de la capacidad del almacén
- Gestión de múltiples almacenes
- Gestión de direcciones de entrega y envíos



Gestión de proyectos

- Creación de proyectos, definición de su estructura (tareas, fases, dependencias)
- Creación de plantillas para la gestión de proyectos
- Programación de tareas con seguimiento del progreso del proyecto en general
- Análisis de fases con demora, fases a punto de completar o fases que están por comenzar



Marketing y CRM

- Gestión del perfil de clientes
- Creación de grupos de clientes
- Creación de plan de descuentos flexible para clientes específicos o grupos de clientes
- Ejecución de campañas de target marketing
- Redacción de emails y SMS
- Registro, gestión y seguimiento de clientes potenciales
- Registro del historial de comunicación con el cliente (canal de venta, embudo de venta)



Gestión de servicios

- Configuración de prestación de servicios con pago en efectivo
- Emisión de cotizaciones
- Gestión y registro de órdenes de trabajo
- Supervisión de estados de las órdenes de trabajo
- Seguimiento de pedidos realizados a través del número de serie
- Emisión de facturas de venta
- Registro de facturas de impuestos
- Recepción de pagos por trabajos
- Gestión de solicitudes RMA (en español autorización de devolución o retorno de mercancía)
- Compra de material y repuestos
- Análisis de rentabilidad de cada una de las órdenes de trabajo



Contabilidad y finanzas

- Personalización de plantillas de contabilidad, para la creación de esquemas requeridos, incluyendo contabilidad operativa, contabilidad fiscal, contabilidad financiera y contabilidad corporativa
- Aplicación de distintos tipos de contabilidad de forma simultánea
- Seguimiento, creación y edición de cuentas en el libro diario/contable
- Asignación de transacciones comerciales en las cuentas del libro diario/contable
- Administración de procesos con flujo de efectivo
- Gestión de IVA
- Creación de pagos bancarios
- Creación de recibos bancarios para el cliente, para devoluciones por parte del proveedor, impuestos, devolución de préstamos y otras operaciones
- Conciliación bancaria
- Contabilidad multidivisa
- Cierre de fin del mes
- Conversión de divisas

Reportes y análisis

Haga visibles todos los procesos de su empresa y encuentre nuevas oportunidades de crecimiento con la ayuda de los más de 100 informes prediseñados y con otras herramientas para el análisis de datos. Además, cree informes personalizados según las necesidades específicas de su empresa. Así logrará un mejor control de los indicadores clave mediante paneles informativos, gráficas y reportes.

Indicadores de actividad

- Panel de información general
- Tabla con el total de ventas netas
- Registro de activos en efectivo
- Paneles de CxC y CxP

Ventas

- Total de ventas
- Total de ventas por cliente/ por agente comercial/ por paquetes
- Tendencias de venta por periodos/ por producto/ por categoría/ por cliente/ por agente comercial/ por paquete
- Variación de ventas
- Bienes facturados que aún no han sido despachados
- Bienes enviados no facturados
- Ventas netas por agente comercial
- Stock disponible
- Extracto de pedidos
- Descuentos automáticos
- Descuentos que se aplican en órdenes de pedido
- Informes de venta
- Análisis de órdenes de pedidos
- Resumen de los análisis de ventas
- Ventas realizadas con descuentos
- Órdenes de pago
- Límites de crédito
- Artículos pendientes
- Saldo de clientes
- Cotizaciones a través de embudos de venta

Gestión de flujo de efectivo

- Tendencia de efectivo entrante y efectivo saliente
- Balance de caja
- Flujo de caja
- Anticipo de titulares
- Estado de cuenta de préstamos

Compras

- Saldo de proveedores
- Bienes facturados que aún no han sido despachados
- Bienes enviados no facturados
- Calendario de flujo de inventario
- Validación de facturas para la aplicación del descuento por pronto pago
- Declaración y resumen de órdenes de compra
- Compras
- Estado de cuenta
- Planificación de suministros

Resultados financieros

- Ingresos y gastos
- Ingresos y gastos por orden de venta/ tendencia/ por flujo de caja
- Balances
- Estado financiero de pérdidas y ganancias
- Costo por venta
- Conjunto de informes financieros
- Indicadores clave definidos por el cliente
- Proyección de flujo de caja
- Balances de prueba

Almacenes

- Stock disponible
- Seguimiento y estado de stock
- Declaraciones de stock (FIFO)
- Resumen de movimientos de stock
- Precios de venta sobre valor de stock
- Calendario de flujo de inventario
- Rotación de inventario
- Albaranes
- Excedentes y escasez de inventario
- Análisis y declaración sobre órdenes de transferencia de inventario

Producción

- Variación directa de materiales
- Costo de los productos/ bienes producidos
- Calendario de producción
- Disponibilidad de centros de producción
- Seguimiento de trabajos en progreso
- Diagrama de operaciones de producción (diagrama de Gantt)

CRM

- Segmentación de proveedores
- Canales de venta preferidos por los clientes
- Contenido del segmento del producto
- Embudo de ventas
- Flujo de ventas

Cuentas por pagar

- Cuentas con saldo restante
- Tendencia de cuentas por pagar
- Historial de las cuentas por pagar

Cuentas por cobrar

- Tendencia de cuentas por cobrar
- Cuentas con saldo a favor
- Cuentas por cobrar por periodos

Adecuación de 1C:Drive

El sistema ERP 1C:Drive es sumamente flexible para su adecuación. Además, permite la automatización de procesos comerciales complejos o que no han sido estandarizados, lo que resalta la diferencia de su empresa en relación con la competencia. Todo esto es posible gracias a la plataforma sobre la cual 1C:Drive está desarrollado, llamada 1C:Enterprise, poderosa plataforma potente con posibilidades infinitas para crear, expandir, adaptar e integrar alcances y soluciones adicionales..

No es necesario cambiar o modificar los procesos comerciales o tecnológicos de su empresa, ya que 1C:Drive puede integrarse o adaptarse sin problemas a los procesos o sistemas existentes y cubrir de forma más efectiva todas las necesidades. Por ejemplo, el sistema puede automatizar y mejorar los siguientes procesos:



**Puestos de trabajo,
automatizando los procesos
de recepción de documentos**



**Impresión de formularios
específicos**



**Integración con la banca
de clientes y cambio de divisas**



**Integración con diferentes
sistemas SGBD**



**Integración con hardware,
como: impresoras
especializadas, lector de código
de barras, etc**



**Integración incluida
con plataformas CMS
de eCommerce**



**Integración con sistemas
de pago**



**Integración con sistemas
WMS y CAD**



Integración con otros sistemas

Plataforma de desarrollo 1C:Enterprise



El sistema ERP 1C:Drive fue desarrollado en la plataforma 1C:Enterprise, una plataforma flexible y con desarrollo “low-code” que dispone más de 1500 aplicaciones listas para ser usadas y ofrece grandes oportunidades de desarrollo comercial, ya que muchas empresas pueden desarrollar sus aplicaciones en corto tiempo.



- ✓ **Multiplataforma:** las aplicaciones desarrolladas en la plataforma 1C:Enterprise pueden trabajar prácticamente en cualquier lugar, sin importar el sistema operativo (Windows, Linux, Mac OS), el navegador de internet o el sistema operativo del dispositivo (iOS, Android).
- ✓ **En la nube:** la plataforma 1C:Enterprise permite la conexión de diferentes usuarios y ofrece la posibilidad de implementar e instalar fácilmente otras aplicaciones en la nube.
- ✓ **Integración y seguridad:** la plataforma 1C:Enterprise admite todos los protocolos de seguridad modernos (OpenID Connect, OAuth 2.0) e integración (SOAP, REST), así como diferentes formatos de archivos (XML, JSON, etc.). Esto permite la integración, prácticamente, con cualquier software o hardware (incluyendo terminales POS, escáneres y otros). Para esto, simplemente se necesita que el sistema, aplicación o dispositivo tenga la API abierta y un protocolo para la transferencia de datos.
- ✓ **Tiempo de ejecución:** 1C:Enterprise admite decenas de miles de usuarios al mismo tiempo, equilibra la carga entre los servidores de aplicaciones y le permite agregar nuevos servidores al clúster de forma inmediata. Esta misma tecnología asegura la disponibilidad y tolerancia a fallas en el sistema.
- ✓ **Adaptabilidad:** en caso de cambios en los procesos comerciales o nuevos requisitos, no es necesario un profesional experimentado en TI. El desarrollo “low-code” y la API abierta, permite que cualquier trabajador pueda modificar las aplicaciones sin complicaciones.
- ✓ **Soporte de sistemas SGBD:** las opciones disponibles son: MS SQL Server, PostgreSQL, Oracle Database e IBM DB2. Si por algún caso desea migrar a otro sistema, no es problema porque el procedimiento es simple. La opción de poder distribuir los datos entre nuestro sistema y un sistema para la base de datos, agiliza la creación, búsqueda y despliegue de los mismos.



Versiones locales de 1C:Drive

Las versiones locales de 1C:Drive son compatibles con especificaciones locales y requisitos comerciales de una región en concreto, como: Turquía, Alemania y América Latina, lo que lo ayuda a comercializar y desarrollar su empresa de manera más eficaz en esas regiones. Por ejemplo, se permiten especificaciones locales en contabilidad, documentos locales y formularios impresos. Además, de algunas integraciones específicas e informes locales estándar.

7 idiomas de interfaz de usuario

Inglés, alemán, español, polaco, turco, italiano y ruso



Colombian Edition



Turkish Edition



German Edition